

**AF** escola de  
**JR negócios**

# *Conteúdo programático e carga horária*

**Curso: Licitações e Contratos:  
Editais e Estudos de Caso** (ed. 2023)

Prof. Adiel Ferreira da Silva Júnior

<b>Módulo 01 – Apresentação (30m)</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Apresentação do Curso e do Professor</li> <li>• Leis que regem as licitações e a NLLC;</li> </ul>
<b>Módulo 02 – Aspectos Gerais (2h45m)</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Âmbito de Aplicação da NLLC (15m)</li> <li>Princípios (2h)</li> <li>Agentes Públicos (30m)</li> </ul>
<b>Módulo 03 – Planejamento (7h15m)</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Planejamento Preparatório (30m)</li> <li>• Estudo Técnico Preliminar (30m)</li> <li>• Termo de Referência e Projeto Básico (30m)</li> <li>• Pesquisa de Preços (30m)</li> <li>• Edital de Licitação – “O Código do Edital” (30m)</li> <li>• Sistema de Registro de Preços – “Webinário” (2h)</li> <li>• Planejamento de Compras (30m)</li> <li>• Planejamento de Obras e Serviços de Engenharia (1h30m)</li> <li>• Planejamento de Serviços em Geral (30m)</li> <li>• Planejamento dos Demais Setores (15m)</li> </ul>
<b>Módulo 04 – Procedimento Licitação (7h15m)</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Pregão – “Webinário” (2h)</li> <li>• <b>Manuais do Comprasnet + Reacts</b> (estudando o manual e reagindo a operacionalização do procedimento licitatório) – (2h): <ul style="list-style-type: none"> <li>○ <b>1ª Parte:</b> operacionalizando no comprasnet;</li> <li>○ <b>2ª Parte:</b> cadastramento da empresa no SICAF;</li> <li>○ <b>3ª Parte:</b> cadastrando proposta no comprasnet;</li> <li>○ <b>4ª Parte:</b> modo de disputa aberto e fechado;</li> <li>○ <b>5ª Parte:</b> modo de disputa aberto;</li> <li>○ <b>6ª Parte:</b> pregão presencial.</li> </ul> </li> <li>• Concorrência (15 minutos)</li> <li>• Concurso e Leilão (15 minutos)</li> <li>• Diálogo Competitivo (30 minutos)</li> <li>• Critério de Julgamento: Menor Preço ou maior desconto (15 min)</li> <li>• Critério de Julgamento: Técnica e Preço e melhor técnica (30 min)</li> <li>• Procedimentos Auxiliares (30 minutos)</li> <li>• Contratação Direta (1h)</li> </ul>
<b>Módulo 05 – Contratos Administrativos (2h30)</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Teoria Geral dos Contratos Administrativos (30 minutos)</li> <li>• Gestão Contratual (1h)</li> <li>• Execução do Contrato (30 minutos)</li> <li>• Problemas na execução (30 minutos)</li> </ul>
<b>Módulo 06 – Contencioso em Matéria Licitação (1h15)</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Impugnação, esclarecimento e recurso administrativo (15 minutos)</li> <li>• Analisando um modelo de impugnação/esclarecimento (15 minutos)</li> <li>• Analisando um modelo de recurso administrativo (15 minutos)</li> <li>• Infrações e Sanções (30 minutos)</li> </ul>
<b>Módulo 07 – Aspectos Gerais e Palestras</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• PNCP e Regras de Transição</li> <li>• Licitações para Startups</li> <li>• Licitações para Empresas Estatais</li> <li>• Licitações do Sistema “S”</li> <li>• Mandado de Segurança em Matéria Licitatória;</li> <li>• Licitações para Publicidade e Comunicação</li> </ul>
<b>Total (sem o módulo 07)</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>21h15m (sem as palestras).</b></li> </ul>